

Bli ännu bättre på att:

- * Förstå kraften i nätverksekonomin
- * Presentera dig minnesvärt
- * Bygga personliga affärsrelationer
- * Skapa vinna-vinna-vinna situationer
- * Proffsmingla

KOMFAB[®] s Affärstjejmiddag med Micromässa

(för ledare, chefer, säljare, företagare, inköpare etc)

Jag vill göra en kul kväll för affärskvinnor. Vi lever i Kommunikationssamhället där vi måste kommunicera, bygga upp våra kontaktnät och vara synliga.

Kom och visa upp företaget eller organisationen som du representerar!



Torsdag 19 januari kl 16:30—23:00 på Quick Office Kontorshotell

Smidesvägen 12 i Solna Business Park, T-bane- och pendeltågstation Sundbyberg

Gå upp mot Järnväggsgatan, sedan under broarna in i Solna Business Park till Ica Maxi, sväng vänster in på Smidesvägen

- * **Mingel, kontaktnätbyggande workshops och inspirationsföredrag**
- * **Utbildning och utställning i kombination.**
- * **Ta med dig en visitkort, rollup, broschyrer** och annat du vill visa upp, kanske även ett erbjudande
- * **Fika, bubbel och middag med vin**
- * **Goody-bag** med Katarina Widoffs bok *Marknads för dig med personliga kontaktnät-Bussighet är lönsamt!*

Välkommen! Business, bus och bussighet med nya bundsförvanter.

Vi blir lyckligare och mer lyckosamma av att samarbeta - Det är dags att öka bussigheten i affärsvärlden!

Plats för 24 personer, först till kvarn!

Pris 500 kr + moms/person.

Då ingår bland annat introduktion *Bussighet är lönsamt* och om *Nätverksekonomin*, microutställning, nya kontakter, fika och middag med vin, kul mingel, föredrag, workshop och fin-fin goody-bag.

Anmälan dig på www.komfab.se Du kan också mejla mig direkt på katarina@komfab.se

Meddela samtidigt om du är matintollerant mot något.

Du får sedan en faktura via mejl.

Självklart får du bjuda in dig dina affärsvänner, kollegor och andra intresserade, men för att kunna planera måste alla anmäla sig.

Anmälan är bindande men får såklart överlåtas.

Alla är varmt välkomna! Vi ses i vimlet, hälsar KOMFAB[®] och Katarina Widoff



Jag tröttnade på att vi inte gör tillräckligt med affärer mellan våra bästa affärskollegor. Det vill jag att vi ändrar på, genom att vi lär känna varandra bättre och hittar fler sätt att samarbeta och samverka på. Jag har länge velat skapa Affärstjejmiddagar för tjejer som vill utvecklas och ha roligt. Nu har jag kommit igång!

Info om Affärstjemiddagen

På varje Affärstjemiddag kommer något ämne tas upp, workshops och det bjuds på erfarenheter. Meddela mig om du vill berätta om något som ligger inom ditt expertisområde.

Målgrupp: Kvinnor som representerar ett företag, ex i ledningsgruppen, som säljare eller egenföretagare. Inbjudna är från olika branscher i ledande befattningar.

Ett mål är också att vi ska lära känna varandra bättre så att vi kan kommunicera om varandra för andra eller göra börja affärer ihop. Därför kommer det alltid finnas utrymme för dig att ha med en rollup, broschyrer, varuprover etc. Om du vill "ställa ut" på micro-mässan så kom redan klockan 16:30 så vi kan börja i tid.

Målet är att hitta bundsförvanter och bygga upp våra personliga kontaktnät.

Fokus är karriär, affärliv och utveckling och inte som många andra tjemiddagar blir där det är familj, barn och problem som det pratas om. Tanke är att vi ska komma närmare nätverksknuten med samverkan för fler affärer och att det sedan sker mer naturligt.



Ny bok!

Marknadsför Dig med personliga kontaktnät – Bussighet är lönsamt! finns nu i handeln.

Alla deltagare kommer få varsitt exemplar.

Nätverkande kom i ropet i slutet av 1900-talet. Alla skulle mingla, men få visste hur man gjorde. Fortfarande kan vissa inte naturligt röra sig bland okända, men min bok *Bli en skicklig nätverkare – mingla dig till framgång* och mina kurser har ökat kompetensen på detta område.

Nu är det dags att ta nästa steg! Det är dags att förstå affärsnyttan av att bygga upp personliga kontaktnät. Förstå hur vi kan få lönsamhet av att träffa andra. Hur vi kan nyttja våra kontaktnät, utan att utnyttja dem. Att förstå kontaktskapandets ekonomiska och marknadsföringsmässiga strategier som gör att vi når framgång med affärsnärlig bussighet.

Det är dags att förstå hur Nätverksekonomin fungerar och att det är lönsamt att samverka. Genom att ha tydliga mål kan vi nå det vi drömmer om och söker. Med rätt kontaktnät kommer vi snabbare fram till målet.

Lycka till och vi ses i vimlet, hälsar Katarina Widoff

Tidigare utgivning:

Må BÄST orka mer – inspiration till ett optimalt och roligare liv

Bli en skicklig nätverkare – mingla dig till framgång

Katarina Widoff på Kommunikationsfabriken, KOMFAB®, är föreläsare och författare i att öka bussigheten inom affärsvärlden genom att utbilda i att nätverka, mingla, skapa personliga relationer, service och må bäst.

KOMFAB® finns i Stockholm och i gamla tegelfabriken på Rönnskär i Stocka, 2,5 mil norr om Hudiksvall.

KOMFAB®s Affärstjemiddag är en utveckling av Nätverksträff med Minimässa och har startats för att förmedla kraften i att nätverka och skapa socialt mod i kontakten med folk man inte känner, presentera sig enkelt och minnesvärt för att göra ett avtryck och ett intryck. Och samtidigt ge företagen och organisationerna chansen att visa upp sina varor eller tjänster. Vi blir lyckligare och mer lyckosamma av att samarbeta - det är dags att öka bussigheten i affärsvärlden.